

# Cosmetic Brands Manager (m/w/d)

Vertriebsinnendienst Kosmetikbranche | Vollzeit

BEAUTY SOLUTIONS sucht einen erfahrenen **Cosmetics Brands Manager (m/w)**, der für die **Betreuung unserer Distributionsmarken verantwortlich** ist. Zu den **Aufgaben** gehören unter anderem der **Wareneinkauf**, die **Preiskalkulation**, die **Kommunikation mit den Marken** sowie die **Umsetzung von Marketingmaßnahmen**. Der ideale Kandidat verfügt über **Erfahrung im Vertrieb von Kosmetikmarken**, eine **selbstständige Arbeitsweise** und die **Fähigkeit, Verantwortung zu übernehmen**. Wir bieten ein **modernes Arbeitsumfeld**, **langfristige Perspektiven** und **attraktive Gehaltskonditionen**.

Interessiert?

Bewirb dich jetzt als **Cosmetics Brands Manager** bei **BEAUTY SOLUTIONS!**

**BEAUTY SOLUTIONS**<sup>®</sup>  
cosmetics distributor.

## Über die BEAUTY SOLUTIONS GmbH

Seit mehr als 15 Jahren sind wir Distributor renommierter und etablierter Kosmetikmarken im europäischen Raum sowie ein wichtiger Partner der österreichischen Kosmetikbranche. Wir stehen für Qualität, Innovation und Fortschritt, und bieten professionelle Unterstützung und individuelle Lösungen für unsere Marken, Partner und Kunden. Werde jetzt Teil unseres motivierten und engagierten Teams und leiste deinen persönlichen Beitrag zur Erfolgsgeschichte der BEAUTY SOLUTIONS. Wir freuen uns auf dich und deine Bewerbung!

## Arbeitsort und Kontakt:

BEAUTY SOLUTIONS GmbH, St. Veiter Ring 1A/2/7  
9020 Klagenfurt am Wörthersee, AUSTRIA  
+43 463 503790, [jobs@beauty-solutions.at](mailto:jobs@beauty-solutions.at)

Wenn du dich angesprochen fühlst und Teil unseres dynamischen Teams werden möchtest, freuen wir uns auf deine aussagekräftige Bewerbung. **Sende deine Unterlagen bitte per E-Mail an [jobs@beauty-solutions.at](mailto:jobs@beauty-solutions.at)**

[beauty-solutions.at](http://beauty-solutions.at)

## Dein Aufgabengebiet

- Gesamtverantwortung der dir zugeteilten Distributionsmarken
- Wareneinkauf, Preiskalkulation, Lagerbestände
- Direkte Kommunikation mit den von uns geführten Marken
- Kommunikation und Abstimmung mit unserem Außendienst
- Erstellen von Aktionen, Angeboten, Promotions
- Abstimmung mit unseren B2B-Kunden bezüglich Preisen und Angeboten
- Kommunikation und Abstimmung mit unserer Marketingabteilung
- Umsetzen der Marketingvorgaben, -maßnahmen und -pläne der von dir betreuten Marken
- Produktpflege in unserem ERP-System und Onlineshop (mit Unterstützung unseres E-Commerce-Managers)
- Analysieren von Verkaufszahlen und Reportings
- Monitoring und Reporting von Bestellungen, Warenbestand, Umsatz
- Erstellung verkaufsunterstützender Unterlagen für den Außendienst (mit Unterstützung von Marketing & Grafik)
- Marktanalyse, Recherche

## Deine Arbeitsweise

- Du bist versiert im Vertrieb von Kosmetikmarken
- Du hast Hands-on-Mentalität
- Du bist genau, verlässlich und sorgfältig
- Du arbeitest gerne selbstständig und eigenverantwortlich
- Du bist ein Organisationstalent und es fällt dir leicht Prioritäten zu setzen
- Du zeigst Eigeninitiative und bringst Ideen ein
- Du bist flexibel und stressresistent, aber auch kritikfähig
- Du übernimmst auch gerne einmal Aufgaben, Arbeiten und Projekte von anderen
- Du holst dir gerne Meinungen, Ideen oder Vorschläge von anderen ein und erstellst daraus ein gemeinsames Ziel
- Du hast kein Problem damit, dich an gewisse Vorgaben und Strukturen zu halten

## Du bringst mit

- Eine kaufmännische Ausbildung
- Erfahrung in der Kosmetikbranche (Distribution, Markenbetreuung, Vertrieb)
- Erfahrung im Groß- und Einzelhandel
- Fundierte PC-Kenntnisse und sehr gute Kenntnisse in MS-Office (PowerPoint, Word, Excel)
- Perfekte deutsche Rechtschreibung
- Ausgezeichnete Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Jede weitere Sprache ist von Vorteil
- Reisebereitschaft

## Wir bieten Dir

- Ein modernes Arbeitsumfeld mit den neuesten Technologien und Tools
- Langfristige Perspektiven in einem etablierten Unternehmen mit flachen Hierarchien
- Chancen zur Weiterentwicklung und persönlichem Wachstum
- Flexible Arbeitszeiten (nach Vereinbarung)
- Die Möglichkeit im überwiegend im Homeoffice zu arbeiten
- Attraktives Gehalt, das deiner Qualifikation entspricht (Mindestgehalt lt. KV-Handel mit der Bereitschaft zur Überzahlung)